



# 山鹰智能零售高校合作方案书

2019年5月1日  
V1.0

乐山山鹰信息技术有限公司  
联系人：13603060436 肖先生

# 介绍



乐山山鹰信息技术有限公司是深圳新山鹰互动技术有限公司在四川省乐山市投资的一家专门从事智能零售设备研发、设计、生产、销售、服务的公司。公司拥有智能零售设备的全产业链以及从设计到制造、控制、软件和系统的全部技术；公司能根据客户的需求定制设计和制造产品，并能提供软件和系统方面的配合。

## 公司核心技术及创新

1: 零售设备需要的技术比如：触摸技术、钣金制造、喷涂、电子技术、自动控制、制冷技术、软件技术、通讯加密、支付、网络以及组装都在我们的掌握之中，且所有的生产过程都在自己的工厂完成。因此，我们有这个产业链的优势，以及整合能力。

2: 我们拥有多个发明专利和软件著作权。

3: 我们将软件、电子技术以、自动控制技术整合为一个全网络控制系统；我们的所有机器的所有状态都被我们实时监控，包括：机器在线状态、机器故障、交易数据、库存数据、机器温度、室外温度、机器电流、屏幕状态、软件版本、广告版本等等都通过我们的服务器被控制和监控。

5: 我们开发了：

5.1: 终端 APP 软件、

5.2: 终端交易和广告软件、

5.3: 服务器 6 大功能服务软件、

5.4: 客户 PC 监控平台、

5.5: 一、二、三级用户交易和库存监控系统、

5.6: 交易结算软件、

5.7: 用户账户管理软件、

5.8: 广告投放软件、

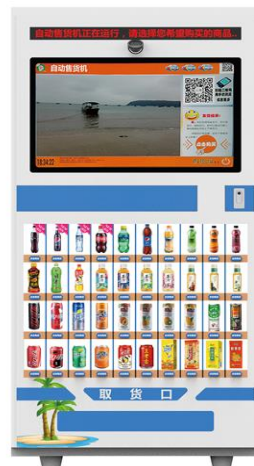
5.9: 分布式独立服务器平台。

这些软件都是我们开发的，有全部的只是产权。

## 公司产品

经过几年的发展，公司已经有多款产品投放到市场，取得了用户的好评。

并正在研发更多的符合各种需求的产品。



## 高校情况

由于高校具备人流量集中的特点，通过自动售货机来销售饮料、零食、学生用品等，具有很好的优势。

一：方便了学生。

二：产生了收益。

对于学校，根据我们的经验，将自动售货机放在教学楼、宿舍、运用场、学校大门等地方，具有较好的销售收益。



高校采用的机器如有下图所示，一个常温的综合机器和一个制冷的机器。

常温机器用于销售各种零食、制冷的用于销售冷饮；这种组合基本就满足了学生的需求。

通过数据分析，调整销售商品种类，可实现销售的最大化。



## 合作模式 1

### 场地租赁模式：

学校提供场地，乐山山鹰信息技术有限公司支付场地租金，电费，设备安装费给场学校。日常运营管理、销售、上货等均由乐山山鹰信息技术有限公司执行。商品交易收益以及广告收益归乐山山鹰信息技术有限公司所有。机器所有权归乐山山鹰信息技术有限公司。

对于机器上的广告，乐山山鹰信息技术有限公司在每天的 7:00-9:00 11:30-13:00 15:00-17:00 之间的时间播放学校提供的视频信息，加强学校的宣传和信息传递。





## 合作模式 2

### 乐山山鹰信息技术有限公司运营分成模式：

学校提供场地且不收取乐山山鹰信息技术有限公司的场地租金、电费等费用；安装费和材料由乐山山鹰信息技术有限公司承担。日常运营管理、销售、上货等均由乐山山鹰信息技术有限公司执行。学校收取交易额的 15%以及广告收益的 20%作为合作收益。其余费及收益归乐山山鹰信息技术有限公司。机器所有权归乐山山鹰信息技术有限公司。

对于机器上的广告，乐山山鹰信息技术有限公司在每天的 7:00-9:00 11:30-13:00 15:00-17:00 之间的时间播放学校提供的视频信息。加强学校的宣传和信息传递。

在整个合作过程中，机器问题全部由乐山山鹰信息技术有限公司负责维修，费用由乐山山鹰信息技术有限公司承担。



## 合作模式 3



### 学校运营分成模式：

乐山山鹰信息技术有限公司将机器交给学校使用，机器的场地费、电费、安装费等均有学校承担。机器日常运营管理、销售、上货等均由学校执行。机器所有权归乐山山鹰信息技术有限公司。

乐山山鹰信息技术有限公司第一年收取交易额的 18%作为合作收益，逐年减少 2%，但不低于 10%。

当收回机器成本后，乐山山鹰信息技术有限公司只收取交易额的 7%，其余费收益归学校。广告收益按双方各 50%获取收益。

在这种方式下，乐山山鹰信息技术有限公司要收取机器售价的 50%作为保证金。且机器最低收益每月不能低于 500 元。机器所有权归乐山山鹰信息技术有限公司。交易款须进入乐山山鹰信息技术有限公司账户，乐山山鹰信息技术有限公司每周/月将交易款支付给学校。

在整个合作过程中，机器问题全部由乐山山鹰信息技术有限公司负责维修，费用由乐山山鹰信息技术有限公司

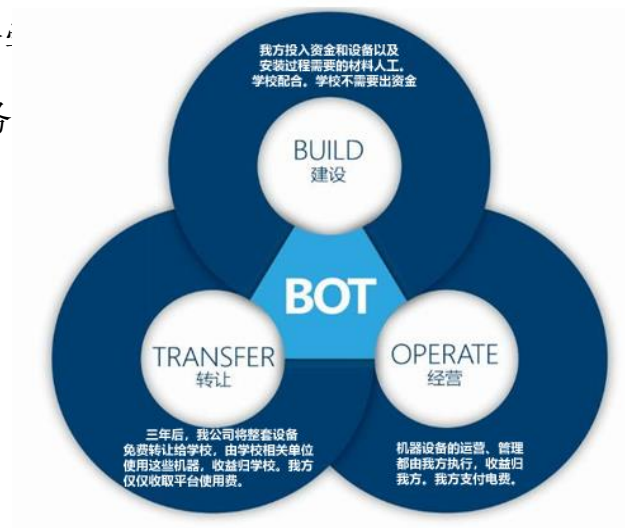
## 合作模式 4

### BOT 模式：

学校将场地免费提供给乐山山鹰信息技术有限公司使用，乐山山鹰信息技术有限公司支付电费和初期安装费和材料费。日常运营管理、销售、上货等均由乐山山鹰信息技术有限公司执行；商品交易收益以及广告收益归乐山山鹰信息技术有限公司所有。乐山山鹰信息技术有限公司支付销售额的 2% 作为管理费支付给学校。3 年后，乐山山鹰信息技术有限公司将机器赠送给学校，然后由学校管理和运营机器。

广告的管理权归乐山山鹰信息技术有限公司，广告收益的 50% 分给学校。

乐山山鹰信息技术有限公司将机器赠送给场地方后，机器维修服务





谢谢